建行“善新贷”助力专精特新企业发展

红河州XX食品配送股份有限公司隶属于XX集团，属于省级“专精特新”企业。2022年2月，建行蒙自支行了解到公司存在临时性资金缺口，急需在2022年2月内支付一笔货款，但因缺少抵押物导致新增融资存在困难。获取公司融资需求后建行蒙自支行第一时间组建了由行长、分管副行长、客户经理构成的营销团队，全面了解客户痛点及需求，量身制定服务方案。建行蒙自支行以公司与开远市第十四中学签订的政府采购合同为切入点，将合同项下应收账款进行质押，一周内为客户发放了300万元E政通贷款。2022年6月，基于公司在建行对公账户的结算数据，系统自动给予公司纯信用的小微快贷73.4万元。2022年7月，公司屠宰场新开业，公司又有一定的资金需求，我行基于公司“专精特新”称号，通过我行创新产品“善新贷”，又为公司投放了277万元的信用贷款，成功实现“技术流”向“资金流”转化。截止目前，建行已累计给予该公司纯信用贷款支持650万元，为企业发展注入强劲动力。

一、首次接触，破冰艰难

红河州XX食品配送股份有限公司隶属于XX集团，属于省级“专精特新”企业。XX集团是一家集肉类屠宰加工，蔬菜、水果、大米、粮油配送，电子商务为一体的综合性民营集团，服务范围覆盖红河州职教园区中专院校、多个县市中

小学校、企事业单位等。创始人刘某平为退役军人，2021年10月参加第三届“建行杯”云南省退役军人创业创新大赛，获全省第一名。以该次大赛首次接触为契机，建行红河州分行蒙自支行对该客户开展了长达4个月的跟踪营销均无成效。公司主办行为其他银行，自公司成立至今一直给予抵押贷款支持，公司对其忠诚度极高，我行多次推介结算产品、信贷产品后客户均表示无法进行业务调整。

二、组合产品支持企业发展

今年2月，经过持续对接，我行客户经理了解到该企业存在临时性资金缺口，但因缺少抵押物导致新增融资困难重重。我行经过全面了解这户“专精特新”企业的痛点及需求，为企业量身制定了金融服务方案。目前，建行红河州分行已累计给予该企业流动资金贷款支持650万元，其中：“善新贷”277万元，E政通贷款300万元，小微快贷信用贷款73万元，成功实现“技术流”向“资金流”转化，为企业发展注入强劲动力。

三、赢取信任，全面开花

一是良好的宣传效应。XX集团作为疫情防控食品保供民营企业和“专精特新”企业，我行给予其融资支持得到了蒙自市政府尤其是市工信局的高度认可，蒙自市融媒体中心拟将其作为金融支持民营企业、助力改善营商环境先进案例进

行报道宣传。

二是赢得客户认可，综合带动效应明显。该笔贷款低成本、无抵押、快速高效解决客户资金需求，得到了客户的高度评价，为后续深度合作奠定基础。目前客户已在我行开立了对公账户，我行拟为客户提供员工工资代发等金融服务。XX 集团拟进行集团业务板块整合，我行正积极与客户对接，将从金融角度提供专业化的融智服务。