

“一站式”金融服务助力

“专精特新”小微科创企业高质量发展

华夏银行昆明分行积极响应中央、国务院重大决策部署，严格按照银保监会文件要求，坚持稳中求进工作总基调，准确把握新发展阶段，全面贯彻新发展理念，支持加快构建新发展格局，着力推动高质量发展，扎实做好“六稳”“六保”工作，采取一系列措施，增加资金有效供给，优化信贷投向结构，降低企业融资成本，不断提升金融服务实体经济质效。

2022年《政府工作报告》提出，今年将深入实施创新驱动发展战略，巩固壮大实体经济根基。将着力培育“专精特新”企业，在资金、人才、孵化平台搭建等方面给予大力支持。为此，华夏银行昆明分行将不断提升小微金融服务的精准度与适配性作为今年普惠工作的重点，明确全行将严格落实国家政策，加大对制造业、专精特新、“三农”、绿色信贷小微客户的支持力度，积极支持先进制造业、战略新兴产业和传统制造业转型升级，着力提升小微客户制造业贷款、涉农贷款、绿色信贷业务占比。并将“专精特新”小微企业和“制造业单项冠军”小微客户列入重点支持对象，并针对小微企业，尤其是对具备专业化、精细化、特色化、新颖化优势的小企业创新金融产品，丰富担保措施，力争通过整合各类资源为“专精特新”企业提供覆盖全生命周期综合性“一站式”金融服务。

2021年底，在华夏银行总行及相关政府部门的指导和帮助下，我行加大力度，精准聚焦对省内“专精特新”小微科

创企业提供特色化金融服务。一是建立专营团队，提高服务能力。我行建立了两支具有科技金融专业知识的科创企业服务团队，以普惠两增贷款和科创企业金融服务为工作重点，不考核存款和创利，聚焦主责主业，提高对“专精特新”科创企业的服务能力，同时我行科技金融服务团队在借鉴科技部科技型中小企业评价系统中相关指标设置、参考省内外其他兄弟分行、金融同业的先进经验并结合总行相关文件要求的基础上初步建立包含4类大项44个评价指标的昆明分行科创企业科技创新能力评价体系，为我行今后更好的服务我省科创企业提供技术支持。二是加大资源投入，激发内生动力。在信贷资源配置方面，全额保障两增贷款及科创企业的融资需求，同时给予普惠型“专精特新”小微科创企业内部资金转移定价110个BP的优惠。配套专项激励资源，加大对“专精特新”科创企业贷款的奖励力度，真正激发基层服务“专精特新”科创企业的内生动力。三是建立审批绿色通道，提高服务效能。我行设立“专精特新”企业绿色审批通道，简化申请资料和审批流程，最大限度提高服务“专精特新”企业的效能，最快1天完成审批。四是加强产品创新，拓宽担保方式。针对“专精特新”小微科创企业科研投入大，缺乏有效抵质押担保的情况，我行积极尝试采用抵押、知识产权质押及信用等方式组合，解决企业融资难题。目前针对“专精特新”小微科创企业总行给予了昆明分行普惠条线和最高500万元的信用授权，可满足绝大部分“专精特新”小微科创企业融资需求。五是落实尽职免责，营造“敢贷、愿

贷”氛围。我行按照监管要求，出台了小微、民营企业尽职免责办法，在守合规、控风险的原则下解决客户经理后顾之忧，真正营造了“敢贷、愿贷”的良好氛围。六是根据政府部门提供“专精特新”企业名单主动对接跟进服务。向企业宣传介绍政府部门的各项针对“专精特新”科创企业的支持政策，并根据企业经营特点制定专项金融服务方案，有效提高客户营销精准性和成功率。聚焦科创企业风险高、研发周期长、投资回报存在较大不确定性的融资痛点，推出覆盖科技企业全生命周期综合性金融服务方案和适配度较高的专属信贷产品“云科贷”，通过对作为经济发展“潜力股”的“专精特新”小微科创型企业精准发力，搭建跨越困难之桥，赋予助推发展之力。

案例一：

2022年我行积极响应政府及监管单位号召，主动进园区、商圈、市场进行金融政策及产品宣讲。3月初我行到大板桥工业园区走访企业期间接触到一家民营通用设备制造企业，该企业是一家“专精特新”小微科创企业。该企业主营矿用机械设备、输送设备及其配件的制造、维护、销售。这家企业一直比较重视科技研发工作，前后投入400余万进行产品研发，先后获得3个注册商标及15项实用新型专利，企业法人就是多项专利的发明人。

在与企业法人的交流中我行获悉，由于一些历史原因该企业用于生产经营的现有工业厂房无法办理不动产权证，不能进行抵押登记，银行传统的固定资产抵押模式难于为企业

提供信贷支持。由于企业在不断持续投入研发资金，同时受原材料市场价格上涨等因素影响，企业面临比较大的资金缺口。

了解到企业的需求后，通过我行自主开发的科技创新能力评价模型对企业进行了评测，在此基础上我行为企业专项制定了包含结算、代发、知识产权评估、科技创新券申请与使用、担保公司担保+银行贷款等内容在内的“一站式”金融服务方案，最大限度的为企业提供金融支持，降低企业融资成本。在我行的金融服务方案获得企业的认可后，立即联系专业的知识产权评估机构，对企业持有的商标、专利进行评估后，结合企业实际生产经营情况，主动联系对接双创担保公司，通过担保公司担保+知识产权（商标权、专利权）质押的模式给予企业 500 万元的信贷支持。

在为企业办理业务过程中，我行开通“专精特新”小微科创企业绿色审批通道，联动知识产权评估机构、担保公司高效快捷的解决了审批过程中遇到的问题，20 个工作日内即完成全部审批、放款手续，当月实现贷款投放，及时解决了企业融资难问题。

案例二：

2022 年 5 月，我行在经开区宣讲科技金融结合专项资金政策及我行针对“专精特新”小微科创企业产品时，接触到一家省级“专精特新”小微科创企业，该企业位于云南海归创业园内，长期从事密闭式烟叶烘烤、热泵产品研发与生产、生物质燃烧机产品研发与生产。企业领导高度重视科技创新

工作，拥有高层次的科研人员 10 人，与多家高校建立研发合作关系，企业掌握有 3 个发明专利、32 个实用新型专利、1 个外观设计专利，累计各项研发投入达 4000 余万元。由于其技术领先，产品质量过硬，其生产的烟草烤房设备多次中标烟草公司的公开招标采购项目。

在实地走访过程中，企业总经理向我行反映，根据前 4 个月的营业数据看，预判下半年市场需求还会不断加大，同时企业的资金需求也会加大，但由于公司前期将大量资金投入科技研发，缺乏可抵押的固定资产，传统融资模式下难于满足公司快速增长的融资需求，限制了的企业发展。

在了解到公司的实际困难后，我行经过深入调查发现公司经过长期的研发投入，在其行业内已形成较大的技术优势，在我行运用科技创新能力评价模型对企业进行评价打分过程中，企业的研发投入、专利数量和质量、营收风控、科技奖励、人才储备等核心数据指标均获得较高得分，结合企业实际生产经营情况，我行主动向企业介绍了“云科贷”产品。经企业同意，我行主动对接双创担保公司，启动绿色审批、评估通道，以担保公司担保+知识产权（专利权）质押的模式给予了企业 700 万元的信贷支持，及时解决了企业的融资需求，为企业的快速发展提供充足的资金保障。

在我行服务“专精特新”小微科创企业过程中，我行发现该类企业普遍存在轻资产、重研发投入、技术含量高、专业性强、高风险、高成长的特点，传统信贷模式难于满足企业的融资需求。银行唯有不断加大创新力度，不断提升风控

能力，不断通过学习加深对企业认识，创新拓宽担保方式，创新金融产品，才能满足“专精特新”小微科创企业融资需求。

下一步我行将在现有授信评级基础上，借助政府专业部门、科研院所、高校专家教授的力量，不断健全和完善现有的科技创新能力评价体系，提升科技创新能力得分在“专精特新”小微科创企业审批决策中的占比，优化信贷审批授权绿色通道、同时加大知识产权质押运用，拓宽科创企业融资担保方式，充分发挥知识产权对企业竞争力的保障优势，通过知识产权质押融资等方式，让知识产权转化成真金白银的信贷资源，帮助“专精特新”小微科创企业快速实现专利技术转化为现实生产力，最终形成经济效益，让企业制造向企业创造转变，企业产品向企业品牌转变。

华夏银行昆明分行将继续围绕云南省内重点行业和特色产业，聚焦云南省十四五规划持续做好“专精特新”小微科创企业金融服务，不断优化迭代“云科贷”产品，提高对科创小微金融服务覆盖面和便利度，进一步做好金融支持科技创新工作，用实际行动支持云南“专精特新”小微科创企业高质量跨越式发展。